



# LoyaltyEffect

Mehrwerte finden und Kunden binden!

## SALES MANAGER (m/w/d) im Vertriebsinnendienst gesucht (Voll- / und Teilzeit)

Wir sind ein dynamisches und modernes Dienstleistungsunternehmen für Kundenmanagement und Outsourcing. Für nationale und internationale Unternehmen entwickeln und implementieren wir Konzepte bzw. Lösungen zur effizienten Ausschöpfung der Absatzpotentiale von Kunden.

Konkret bedeutet dies: Unser Fokus liegt in ganzheitlichen Telefonmarketinglösungen. Als Premium Call-Center konzentrieren wir uns auch insbesondere auf die sehr komplexen Prozesse im Marketing- Sales- oder Vertriebservice.

Zur Verstärkung unseres dynamischen & engagierten Teams direkt vor Ort bei unserem namhaften Kunden der Medienbranche (insbesondere im Sportbereich) in München/Unterföhring suchen wir ab sofort zur unbefristeten Direktanstellung in Voll- oder Teilzeit eine(n)

### SALES MANAGER (m/w/d) im Vertriebsinnendienst

Sie arbeiten mit Leidenschaft im Vertrieb und haben den Ehrgeiz etwas zu erreichen, sowie Spaß am Erfolg? Sie wünschen sich eine nettes Team und einen angenehmen modernen Arbeitsplatz? Dann bieten wir Ihnen den nächsten Entwicklungsschritt:

#### Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für die aktive Kundenbetreuung unseres namhaften Mandaten sowie den Verkauf am Telefon im Rahmen des Neukundengeschäftes im B2B Bereich
- Durchführung von Direktvertriebskampagnen zur Gewinnung neuer Kunden
- Generierung von Leads zu Terminierung für den Vertriebsaußendienst inkl. Produkt- und Angebotsvorbereitung
- Begleitung von PreSales Kampagnen zur Erschließung neuer Marktsegmente
- Allgemeine administrative Tätigkeiten im Rahmen der Verkaufsvor- und Nachbearbeitung sowie Erstellung von Erfolgsreportings

#### Ihre Qualifikationen

- mehrjährige Berufserfahrung, idealerweise Erfahrung im B2B Umfeld im Vertriebsaußendienst
- Sehr gute Deutschkenntnisse, Englischkenntnisse von Vorteil
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse (Word, Excel)
- Rasche Auffassungsgabe, gutes schriftliches und mündliches Ausdrucksvermögen
- Freude am Umgang mit Kunden, hohe Motivation und Freude an der Arbeit im Team
- Ausgeprägte Verkaufsorientierung sowie
- Erfahrung im Umgang mit Vertriebsprozessen

#### Das dürfen Sie erwarten:

- einen von Anfang an unbefristeten Arbeitsvertrag
- ein teamorientiertes, vielversprechendes und facettenreiches Arbeitsumfeld
- kurze Kommunikationswege und ein partnerschaftlicher Umgang auf allen Ebenen
- eine überdurchschnittliche Vergütung von 30.000 € Festgehalt zzgl. variabler Vergütung
- flexible Arbeitszeitgestaltung (Voll- oder Teilzeit)
- gratis Getränke (Kaffee und Wasser), sowie ein vielfältiges Kantinenangebot
- Möglichkeit zu Firmenfitness und zahlreichen Teamevents, wie z.B. Weihnachtsfeiern



Bitte richten Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen vorzugsweise via E-Mail unter Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins an:

**LoyaltyEffect GmbH**

Human Resources

Feringastr. 6 , 85774 München - Unterföhring

[job@loyalty-effect.com](mailto:job@loyalty-effect.com)

Diskretion sichern wir Ihnen selbstverständlich zu.