



# LoyaltyEffect

Mehrwerte finden und Kunden binden!

Die LoyaltyEffect GmbH ist ein Tochterunternehmen der Servilium GmbH aus Hameln. Als Dienstleistungs- und Beratungsunternehmen sind wir europaweit tätig. Wir konzentrieren uns auf die Optimierung von Kundenprozessen und bieten ganzheitliche Telefonmarketinglösungen an. Als Premium Call-Center telefonieren wir für namhafte Unternehmen.

Unsere Kunden brauchen uns jeden Tag und darum suchen wir zur Verstärkung unseres dynamischen & engagierten Teams **ab sofort** zur Direktanstellung in Voll- oder Teilzeit eine(n)

## Vertriebsmitarbeiter B2B Outbound Hameln (m/w/d)

### *Deine Chance...*

Du arbeitest mit Leidenschaft im Vertrieb und hast den Ehrgeiz etwas zu erreichen, sowie Spaß am Erfolg und in der Neukundenakquise? Du wünschst dir ein nettes Team und einen angenehmen modernen Arbeitsplatz?

**Dann bist du bei uns genau richtig!**

### Das darfst du erwarten:

- flexible Arbeitsmodelle: familienfreundlich in Voll- oder Teilzeit möglich
- zeitweise arbeiten im HomeOffice möglich
- ein tolles Team mit wertschätzenden, kreativen und kollegialen Menschen, die Lust haben was zu bewegen
- Eine leistungsgerechte Vergütung plus erfolgsorientierter Bonus
- sichere Arbeitsplätze und langfristige Arbeitsverträge
- tolle Incentives und Teamevents
- gute Verkehrsanbindung (Nahverkehr + kostenlose Parkplätze)
- auf Augenhöhe mit dem Chef durch flache Hierarchien sowie angenehme Arbeitsatmosphäre
- Kurze Entscheidungswege und persönliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Eine umfassende Einarbeitung

### Dein Profil:

- Du bist ein Vertriebler aus Leidenschaft und überzeugst verschiedenste Entscheidungsträger durch deine direkte, sachliche und empathische Kommunikation am Telefon
- Du bist Jäger statt Sammler und in der Lage, auch aus bestehenden Kontakten sowie komplett neuen potenziellen Kundendaten, Umsatz zu generieren

- Du bist strukturiert und ergebnisorientiert und willst deine Fähigkeiten als Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst dauerhaft ausbauen
- Du bist mitverantwortlich für die Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Du hast sehr gute Deutschkenntnisse
- Du bist sicher im Umgang mit den gängigen MS-Office Anwendungen
- Du besitzt eine ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung

#### **Deine Aufgaben:**

- aktiver, telefonischer Vertrieb eines sowie Terminierung im B2B Bereich
- Ansprache und Akquisition von Neukunden auf Basis von vorgegebenen Leads
- Verantwortung für die aktive Kundenbetreuung unseres namhaften Mandaten
- Allgemeine administrative Tätigkeiten im Rahmen der Verkaufsvor- und Nachbearbeitung

#### **Haben wir Dein Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns über Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per Mail:

LoyaltyEffect GmbH  
Human Resources  
Hefehof 25  
31785 Hameln

**[bewerber@loyalty-effect.com](mailto:bewerber@loyalty-effect.com)**